

Zukunft. Mitgestalten.

 **Hier bei uns.**

Maklerbetreuer (m/w/d) Kompositversicherung

Helvetia ist ein renommierter Schweizer Versicherer, der das gesamte Spektrum an Risiko- schutz- und Vorsorgeprodukten bietet. Unsere Mission ist es, das Versichern so einfach, komfortabel und transparent wie möglich zu gestalten. Dafür kombinieren wir innovative Produkte, moderne Prozesse und kreative Lösungen mit traditionellen Schweizer Attributen wie Qualität, Kompetenz, Stabilität und Menschlichkeit. Werte, die wir auch hinter den Kulissen leben. Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Versicherungsbranche und profitieren Sie dabei von attraktiven Arbeitgeberleistungen, flachen Hierarchien und einem chancenreichen Arbeitsplatz.

Lust auf eine abwechslungsreiche Tätigkeit in der Region Regensburg / Deggendorf / Passau, bei der Sie nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf- und auch stetig weiter ausbauen? Sie sind ein echter Verkaufsprofi mit Expertise im Key Account Management, Empathie und Finger- spitzengefühl? Worauf warten Sie dann noch?

Ihre Verantwortung

- Sie planen, fördern und entwickeln das Neu- und Bestandsgeschäft in sämtlichen Firmen- und Privatsparten mit einem klaren Fokus auf Wachstum und natürlich Ertrag.
- Dazu zählt unter anderem, dass Sie die Geschäftsbeziehungen zu Ihren Vertriebspartnern mit unternehmerischem Weitblick weiter ausbauen – Jahresgespräche sind selbstverständlich und mit eigenverantwortlichem Handeln setzen Sie Maßstäbe.
- Ihre Qualitäten und Ergebnisse berichten Sie regelmäßig an die Vertriebsleitung.
- Weiterhin auf Ihrer Agenda: Neu-Reversierungen sowie das Unterstützen der Vertriebspartner in puncto Akquise, zum Beispiel mittels wirkungsvoller Präsentationen, Schulungen und Veranstaltungen.
- Wir setzen ferner darauf, dass Sie überzeugende Angebote passgenau erstellen.
- Sie sind nicht alleine: Bei konkreten Maßnahmen stimmen Sie sich eng und vertrauensvoll mit unseren Spezialisten und Betriebsbereichen ab.
- Nicht zuletzt übernehmen Sie zuverlässig den Schnittstellen-Support digitaler Prozesse und die Nutzung unserer Plattformen – vom bzw. zum Vertriebspartner.

Ihre Qualifikation

- Erfolgreich absolviertes Studium bzw. ein Abschluss als Versicherungsbetriebswirt (m/w/d), Versicherungsfachwirt (m/w/d) oder Kaufmann / Kauffrau für Versicherungen und Finanzen
- Langjährige einschlägige Berufspraxis inklusive nachweislich erfolgreiche Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern
- Fundierte Versicherungskennnisse im Bereich Kompositprodukte
- Exzellente Marktkenntnisse, starkes Netzwerk mit verlässlichen Kontakten
- Routiniert im Umgang mit MS Office
- Besonnenheit, analytische Weitsicht sowie ein souveränes, verbindliches Auftreten
- Organisationskompetenz sowie ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken und starke kommunikative Fähigkeiten

Unser Angebot

Als Schweizer Versicherer tragen wir traditionelle Tugenden im Herzen. Und schreiben uns Zukunft auf die Fahnen. Das heißt für Sie: Wir sind immer auf der Suche nach Versicherungsprofis, die unsere Werte teilen sowie mit jeder Menge Kreativität Neues wagen und mutig den nächsten Schritt gehen wollen. Natürlich geben wir Ihnen einiges zurück. Ob leistungsgerechte Vergütung, betriebliche Altersversorgung oder Mitarbeiterkonditionen, ob regelmäßige Fördergespräche oder passgenaue Weiterbildung – wir möchten, dass Sie sich bei uns gut aufgehoben fühlen.

Arbeitsort: Regensburg,
Deggendorf, Passau

Anstellungsart: Festanstellung

Karrierestatus: Berufserfahrene

Interessiert?

Machen Sie den ersten Schritt und bewerben Sie sich online. Mehr über Helvetia als Arbeitgeberin:

www.helvetia.de

Fragen?



Viktoria Naryschkin
HR Business Partner
+49 (0)69 1332-688

Jetzt bewerben

einfach. klar. helvetia 

Ihre Schweizer Versicherung